



Vous souhaitez réduire vos coûts de logiciels, les optimiser sur le plan technologique et simplifier le tout? En tant que partenaire de confiance, Swisscom vous conseille avec ses spécialistes locaux de la technologie et du licensing.

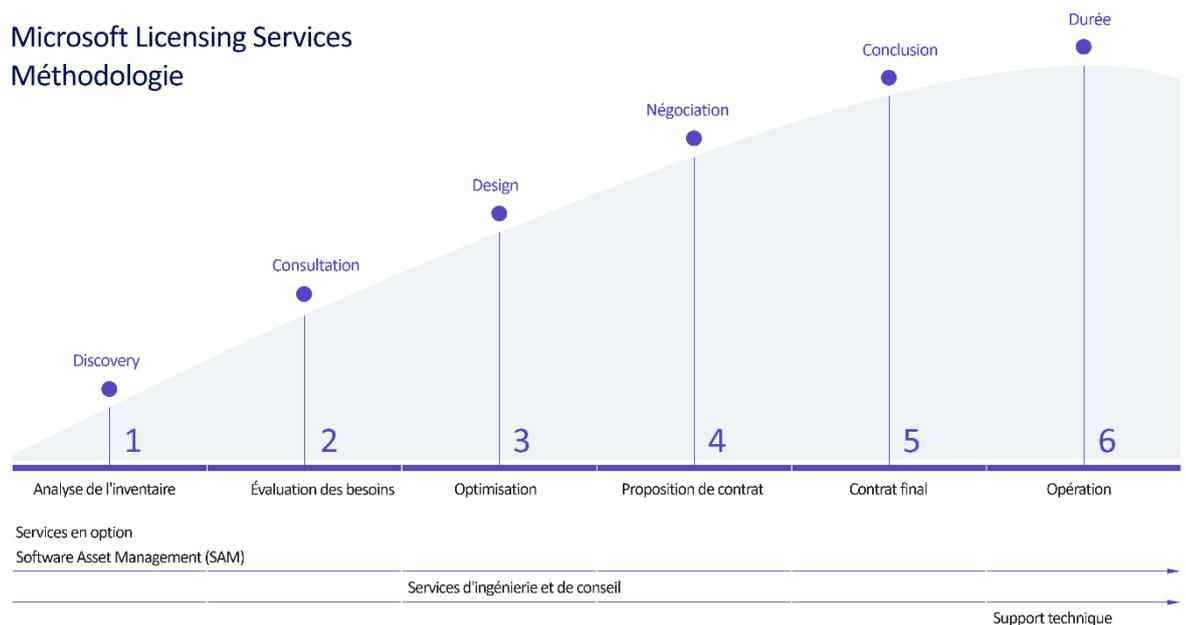
**Grâce aux Licensing Advisory Services de Swisscom, des Licensing Consultants mettent à profit leur longue expérience pour optimiser vos coûts de logiciels dans le cloud et sur site.** Swisscom se positionne en Microsoft Licensing Solution Provider (LSP) exclusivement pour le marché suisse et se concentre tout particulièrement sur la clientèle suisse.

En qualité de partenaire technologique hautement spécialisée, Swisscom trouve la meilleure solution de licensing pour mettre en place votre stratégie IT. Pour vous garantir une solution optimale, nous prenons en considération tous les aspects, notamment les FinOps et le négoce de logiciels d'occasion.

### Comment profiter du Microsoft License Advisory de Swisscom?

<b>Conseils sur les contrats et les licences Microsoft</b> Conseils à 360° sur les logiciels et les Cloud Services, dimensionnement, planification, optimisation et licensing. Swisscom accompagne pour négocier et mettre en place les contrats.	✓
<b>Optimisation technologique et des coûts</b> Vaste collecte de données avec des Software Asset Management (SAM) Services basés sur des outils et Software Metering dans un environnement hybride.	✓
<b>FinOps et optimisation cloud</b> Nos spécialistes FinOps vous aident à optimiser durablement votre utilisation du cloud et vos coûts pour tous les fabricants et toutes les plateformes.	✓
<b>Optimisations avec des logiciels d'occasion</b> Augmentez le valeur de votre infrastructure IT et transformez votre capital lié en liquidités en vendant des licences logicielles non utilisées.	✓

### Microsoft Licensing Services Méthodologie





Les informations contenues dans le présent document ne constituent pas une offre contractuelle. Sous réserve de modifications.

Swisscom (Suisse) SA Enterprise Customers, case postale, CH-3050 Berne, téléphone 0800 800 900, swisscom.ch/enterprise

**swisscom**

Plus d'informations sur les packs de services – Contactez [microsoft.lsp@swisscom.com](mailto:microsoft.lsp@swisscom.com) pour obtenir une offre individuelle.

Advisory Basic	Advisory Premium	Advisory Optimum*
<b>Execution</b> Support de négociation Conclusion du contrat Microsoft Operations & Fulfillment	<b>Software Asset Management</b> Inventaire technique & analyse d'accès Bilan des licences Software metering	<b>Software Asset Management</b> Inventaire technique & analyse d'accès Bilan des licences Software metering
<b>Optimisation</b> Optimisation des licences Optimisation des contrats Software d'occasion Financement des fournisseurs	<b>FinOps</b> Analyse de l'usage software & cloud Optimisation des coûts et de l'usage du cloud	<b>FinOps</b> Analyse de l'usage software & cloud Optimisation des coûts et de l'usage du cloud
<b>Future Demand</b> Workshops sur la demande Roadmap Définition Position de licence optimale	<b>Execution</b> Support de négociation Conclusion du contrat Microsoft Operations & Fulfillment	<b>Execution</b> Support de négociation Conclusion du contrat Microsoft Operations & Fulfillment
<b>Discovery</b> Analyse des licences et des contrats Position actuelle des licences	<b>Optimisation</b> Optimisation des licences Optimisation des contrats Software d'occasion Financement des fournisseurs	<b>Optimisation</b> Optimisation des licences Optimisation des contrats Software d'occasion Financement des fournisseurs
<b>Prix sur demande</b>	<b>Future Demand</b> Workshops sur la demande Roadmap Définition Position de licence optimale	<b>Future Demand</b> Workshops sur la demande Roadmap Définition Position de licence optimale
	<b>Discovery</b> Analyse des licences et des contrats Position actuelle des licences	<b>Discovery</b> Analyse des licences et des contrats Position actuelle des licences
	<b>Prix sur demande</b>	<b>Basé sur le succès</b>

En option

\*Pour les clients Enterprise Agreement à partir de 500 collaborateurs ou appareils

### FinOps – Analyse de la technologie, du business et des finances

#### Réduction des coûts liés au cloud jusqu'à 30%

- En tant que partenaire stratégique à long terme, Swisscom possède une vaste expérience des potentiels d'optimisation des hyperscalers.
- Nos conseillères et conseillers certifiés FinOps disposent d'une grande expertise dans l'utilisation du framework. D'après notre expérience, l'analyse de la technologie, du business et des finances nous permet de réaliser jusqu'à 30% d'économies sur les coûts liés au cloud.
- Swisscom vous accompagne tout au long du processus FinOps et propose des Managed Services à long terme pour un suivi optimal.

### Optimisations avec des logiciels d'occasion

#### Licensing adapté aux besoins

- Vendez les licences logicielles dont vous n'avez plus besoin ou achetez d'occasion vos licences Microsoft, Adobe, Oracle, etc.
- Tirez profit de notre collaboration avec un pionnier du secteur et de l'analyse précise de vos licences logicielles inutilisées.
- Outre un conseil complet, nous vous offrons une sécurité juridique: le droit à la revente et à l'acquisition de logiciels d'occasion a été validé à plusieurs reprises par les tribunaux suisses et européens depuis 2012.
- La possibilité de revendre des licences sur site non utilisées est particulièrement opportune lors d'une migration vers le cloud.

Notre portefeuille s'appuie sur une approche globale. Outre les Professional Services, Managed Services et Microsoft Licensing Services, nous sommes votre partenaire pour les technologies Microsoft Azure et Microsoft 365. Plus d'informations sur [www.swisscom.ch/azure](http://www.swisscom.ch/azure) et [www.swisscom.ch/microsoft365](http://www.swisscom.ch/microsoft365).